



Angebot Initialer Strategie-Workshop:

Sales Excellence im Handel

Ein Angebot der Carpego GmbH

Initialer Strategie-Workshop

Sales Excellence im Handel

Wie gehen wir bei einem Strategie-Workshop „Sales Excellence im Handel“ vor?

1. Im Vorfeld nehmen wir mit Ihnen Kontakt auf, um den Strategie-Workshop konzipieren zu können.
2. Gemeinsam mit Ihnen spezifizieren wir Ziele, Themen, Teilnehmerkreis und das Tagesprogramm.
3. Sofern gewünscht, erhalten die Teilnehmer vorbereitende erste kleinere Aufgabenstellungen zum Thema „Sales Excellence im Handel“.
4. Strategie-Workshop konzipieren und Vorgehensweisen mit Auftraggeber abstimmen.
5. Strategie-Workshop durchführen.

Was bekommen Sie am Ende des Strategie-Workshops „Sales Excellence im Handel“?

Aufgrund der Auftragsklärung und der Ergebnisverdichtung der Vorab-Gespräche bekommen Sie bereits zum Workshop einen Überblick über die Wahrnehmungen der Beteiligten hinsichtlich Stärken und Schwächen, Chancen und Risiken, Herausforderungen und Lösungsmöglichkeiten. Allein diese komprimierte Fassung ist häufig schon eine gute Basis, um die strategischen Fragen weiter zu klären und „besprechbar“ zu machen. Nach dem Workshop haben wir es idealerweise geschafft, dass Sie und Ihr Team Ideen und Strategien verabschieden, wie der Weg zur Sales Excellence im Unternehmen beschritten wird.

Warum mit Carpego?

- ✓ Weil wir seit viele Jahren Handelsunternehmen in verschiedenen Branchen betreuen.
- ✓ Weil wir dauerhaft Handelsunternehmen bei ihrem Wachstum begleiten.
- ✓ Weil wir wissen, dass die besten Strategien entstehen, wenn Führungskräfte und Erfahrungsträger gemeinsam daran arbeiten.
- ✓ Weil wir geübte Strategie-Moderatoren mit einem bewährten „Methodenkoffer“ sind.
- ✓ Weil wir ein gutes Gespür für Gruppendynamik und Konsens-Findung, auch in komplexen Interessenlagen mitbringen.

Leistungen und Investition

Initialer Strategie-Workshop: Sales Excellence im Handel	Einheit	Honorar in EUR
Ein Tag Strategie-Workshop für 4 bis 12 Teilnehmer, incl. Vorbereitung, Konzeptionierung und Durchführung, Ort frei wählbar, Termine nach Abstimmung.	1 Tag	1.790,-

Nebenkosten: Pauschale incl. Kilometergeld, An-/Abreisezeit, zzgl. Hotelübernachtung für den Trainer

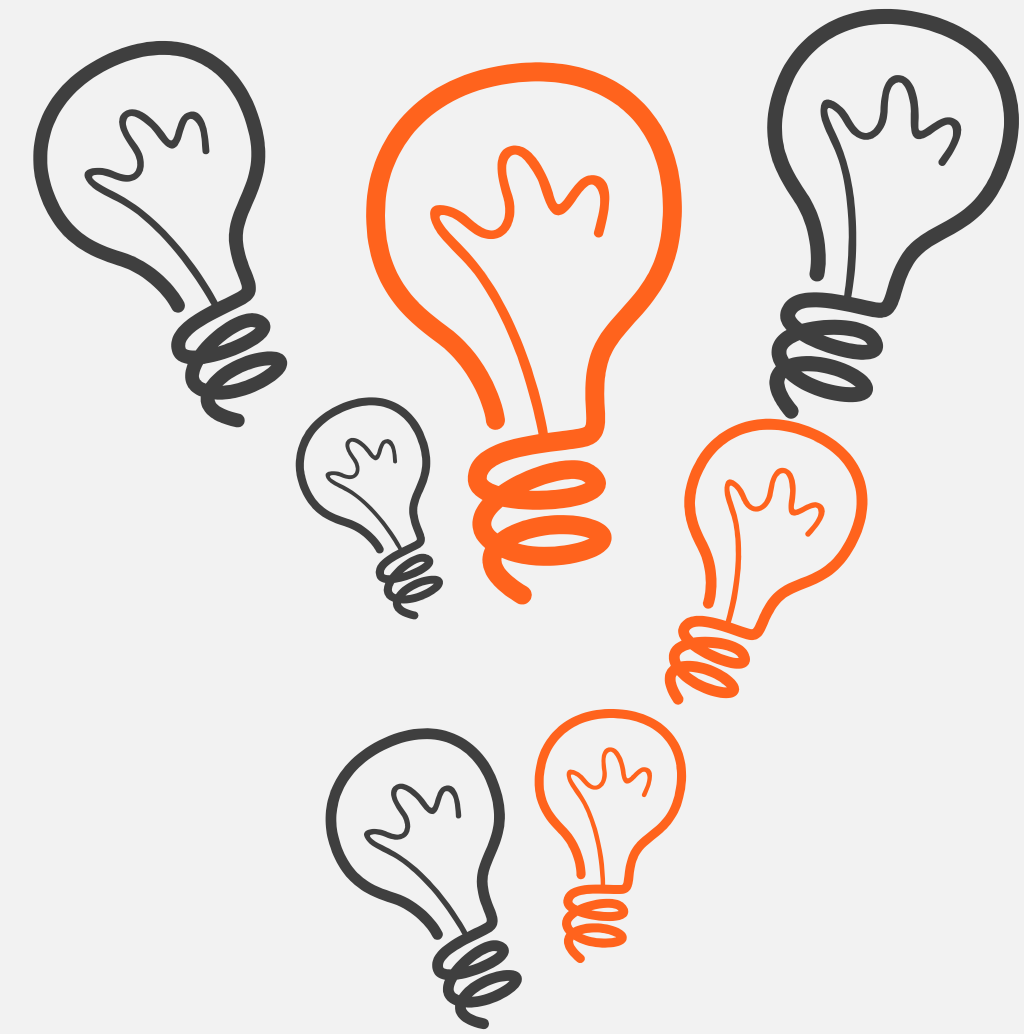
Zahlung: Rechnungsstellung nach den Einzelmaßnahmen, Zahlung innerhalb von 10 Tagen ohne Abzug von Skonto

Alle genannten Preise verstehen sich als Einzelpreise zuzüglich der jeweils gültigen Mehrwertsteuer. Für auftretende Rückfragen zu diesem Konzept stehen wir Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung.

Die Zukunft hat heute begonnen!

Vereinbaren Sie gleich einen Termin mit uns!

Wir freuen uns auf einen Strategie-Workshop mit Ihnen!



CARPEGO! GmbH
Eulenspiegelstraße 78 b
81739 München

Telefon 089/600 69 330
Fax 089/600 69 333
Mail info@carpego.de
Web www.carpego.de

